

LICENCE PRO L3 ECP2A

Expert en Commercialisation

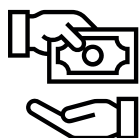
de Produits Agricoles et Agrofournitures

Formation par apprentissage



www.lyceekerlebobst.fr

Devenez
un acteur clé
du secteur agricole



Vente



Négociation



Marketing

le cnam
Bretagne



LYCÉE
Kerlebobst

LES OBJECTIFS DE LA FORMATION

- **Devenir un expert du secteur agricole en pleine évolution technologique** : Acquérir une expertise dans un domaine où l'innovation et l'agriculture s'associent pour relever les défis de demain.
- **Maîtriser les compétences clés** : Techniques de communication, de négociation, et de vente. Marketing et gestion commerciale appliqués aux filières agricoles. Spécificités des domaines de la production animale, végétale et de l'agrofourniture.
- **Préparer aux métiers du secteur agricole** : Être formé pour des postes de commercial de terrain et de technico-commercial au service d'une diversité d'acteurs : Industries, PME, TPE, start-up. Grossistes et producteurs du secteur agricole.
- **Répondre aux besoins des entreprises agricoles** : Apporter des solutions adaptées et innovantes pour accompagner les entreprises dans leur développement.



Scannez-moi !



NOS ATOUTS

- **Un réseau de professionnels reconnus** : Partenariats solides et interventions régulières d'experts issus de grandes entreprises du secteur agricole.
- **Développement des compétences humaines** : Une formation axée sur les soft skills indispensables pour une intégration réussie dans le milieu professionnel
- **Un accompagnement personnalisé** : Une remise à niveau adaptée à votre parcours et à votre formation d'origine pour garantir votre réussite.
- **Un partenariat universitaire de qualité** : une convention avec le CNAM un établissement de référence reconnu pour son excellence académique.

LA DÉCOUVERTE PROFESSIONNELLE

Formation proche des attentes des employeurs et de la profession, un projet tutoré de 140 heures.

1 an

37 semaines en entreprise

15 semaines au centre

Alternance

3 semaines en entreprise

2 semaines au centre

LES CARACTÉRISTIQUES DE CE CYCLE

Une formation gratuite et rémunérée

Les apprentis perçoivent une rémunération brute (sans charges salariales) comprise entre 39 % et 100 % du smic suivant l'âge et la convention collective de l'entreprise. Les apprentis bénéficient de différentes aides financées par l'opérateur de compétence, l'OPCO, (restauration, l'hébergement, l'équipement et la mobilité internationale)



LES PRE REQUIS

Niveau d'entrée : niveau 5

Diplômés ayant capitalisé l'équivalent de 120 ECTS après une formation commerciale ou scientifique : BTS commerciaux (BTS NDRC ou MCO), BTS Agricoles, DUT, DEUST. Des VAA ou VAE pourront être étudiés pour d'autres formations

LA POURSUITE D'ÉTUDES

Vie active : Commercial terrain ou sédentaire, Chef de secteur, Technico-commercial ou Master.